

Efficia Le Mag

N°32 - Février 2020



Dylan MEDREK - INBS

Dylan est originaire de Lorient et a suivi un cursus dans le domaine médical à Nantes pour devenir infirmier. Mais alors qu'il avait contracté une forme rare de maladie auto-immune il rencontra un thérapeute et cela fut le départ d'un bouleversement majeur dans sa vie... Aujourd'hui il est un maillon actif d'une blockchain, noyau moteur d'un éco-système...

Dylan, raconte nous ton parcours.

Comme tu l'as dit en introduction, j'ai été infirmier à Nantes. Malheureusement, je suis vite arrivé à la conclusion que je ne pourrai pas nourrir ma vocation d'aider les autres ainsi. Le métier d'infirmier peut se révéler très frustrant face au manque de moyens : sous-effectif, stress important, patients très nombreux...

Ton parcours est jalonné de rencontres n'est-ce pas ?

Tout à fait. J'ai rencontré un thérapeute alors que je développais une forme de maladie très contraignante (psoriasis). Il proposait des produits naturels qui m'ont guéri de façon spectaculaire. J'ai alors sauté le pas et suis devenu distributeur de cette marque. C'est là que j'ai découvert mon goût et mes capacités dans le domaine du commerce. J'y trouvais du sens car je suis aujourd'hui convaincu que de nombreux ingrédients naturels peuvent aider à traiter des affections particulières. C'est ainsi que j'ai plongé dans l'entrepreneuriat.

Parle nous de INBS, l'entreprise au sein de laquelle tu es ambassadeur aujourd'hui :

Nous étions un groupe de distributeurs de ces produits à nous demander comment redonner du sens et de l'humain au cœur des échanges commerciaux. De cette réflexion est née une idée : créer une entreprise sous le principe de la blockchain. (technologie de stockage et de transmission d'informations, transparente, sécurisée et fonctionnant sans organe de contrôle central. Par extension, c'est une base de données sécurisée). Nous avons également créé une cryptomonnaie afin de commercer, partant du constat simple que les banques classiques servent d'abord leurs intérêts. Le Ston, notre cryptomonnaie permet ainsi à ses utilisateurs de reprendre la main sur leur argent. Nous vendons des produits via des partenaires commerciaux internationaux en éliminant tous les intermédiaires. INBS c'est plus de 20000 partenaires répartis dans 109 pays. Nous commercialisons par exemple la gamme de produits naturels Rhinblue (Phycocyanine) qui présente des propriétés énergisantes et protectrices incroyables et travaillons ainsi avec des sportifs de haut-niveau. Nous serons représentés aux J.O de 2020.

Comme vous le voyez nous sommes à la pointe de l'innovation. Et pour cela nous avons besoin de vous, je rencontre chaque jour des professionnels et des particuliers chez qui mon discours trouve un écho. Ils choisissent de penser les transactions commerciales différemment. Rejoignez-nous afin de solidifier et de sécuriser votre façon d'acheter et de vendre.



Pourquoi avoir choisi de rejoindre EFFICIA ?

Le réseau c'est quelque chose d'essentiel dans mon travail. Mon côté naturel et humain a trouvé une résonance chez Efficia. Les membres sont vraiment accueillants, j'ai connu Efficia grâce à Johanne qui m'a emmené dans des soirées qui m'ont enchanté par la bienveillance et la confiance qui s'en est dégagé.